

我们的使命：让信息创造价值！ 我们的愿景：创建一个可以持续发展的百年品牌，打造一个以人为本的青年创业平台，成为互联网应用服务领域行业第一！

## 幸运的奥商

前几天，在一友人的会所吃饭。酒至半酣，抬头只见一匾，上书四个大字“都不容易”。瞬间击中了我作为企业创业者内心深处最柔软的部分，百感交集，忍不住泪下。此人九十年代已经身价数亿，是岛城知名的“土豪”。唯其以亿万富豪的身份，而发出“都不容易”之感慨，细细体会，人情之冷暖，创业之艰难，失败之痛苦，成功之喜悦，五味杂陈，难于言表。诚然，创业者都不容易，但坚持下来的都很幸运。

一转眼奥商就走过了十二年。在这十二年中，我们经历了民营企业蓬勃发展到大举国进民退乃至现今的国家经济困境的各个阶段。创业的艰辛和收获的喜悦，时刻伴随在我们左右。而幸运的是，在这十二年中，我们见证了中国互联网行业从懵懂起步到方兴未艾乃至大放光彩的发展历程。

奥商是幸运的。回想创业初期，我们以注册域名、建设网站作为主营业务，在青岛的同业公司有数百家，而今天，坚持下来的已经寥寥无几。但是这寥寥的几家，都已经成长为青岛乃至山东互联网应用服务的领军企业，奥商幸而成为其中之一。我经常自嘲地说——剩者为王了。奥商是幸运的，我们选对了——互联网。互联网行业的发展只可以用“日新月异”来形容，而移动互联网的到来，更是一副要革所有企业命的架势。从过去的这一两年开始，越来越多的朋友都开始问我一个问题，“我的企业该怎么与互联网对接”？开始淡定地问，后来就有点焦虑，再后来就变得急三火四的样子了。其实也并没有这么可怕，传统企业洗牌已经在所难免，互联网和移动互联网只是传统企业必须学会的新的管理、营销和宣传的工具而已。奥商的使命是——让信息创造价值，我们要帮助我们的朋友，我们的客户，让他们在移动互联网时代顺利转型，继续如鱼得水地快速发展。而这恰恰是奥商发展的新机遇。

迄今为止，奥商还没有自己的产品。而我们最大的幸运，却是拥有着一支开放、激情、无坚不摧的超级营销团队。有了这支奥商铁军，我们可以把任何产品快速卖到目标客户的手里。奥商铁军的精英们，你们在一点一滴地成长着，收获着，看到你们买房买车，成家立业，感受着你们的快乐成长，这才是我最开心的事情，让你们与奥商共同成长一直是我创建企业的最大动力。改变世界的事情是由少数的英雄做的，我们是普通人，由一群普通人组成的奥商，我们要做的就是顺势而为。今年年初，在侨乡号游轮上的奥商2014望年会上，我清晰地表达了奥商未来发展的三个基本原则。一是借船出海。虽然走过了十二年的风风雨雨，但是我一直都有很强的危机意识，我们可以开发自己的产品（我们的通讯类产品“来客宝”硬件产品即将面世），但我们更多地要借助外界的力量来发展自己，成就自己。我们要坚定不移地与优秀产品公司合作；二是拥抱变化。互联网江湖每天都在变化，只有不断求变，企业才能基业长青；三是坚持不懈，我想奥商能走过这十二年，一定是坚持努力的结果。回想起八大关创业期间每天只能吃冰冷的火烧，公司面临危机我两次卖掉的房子，07年之前每个月只从公司领取1000元的薪水……，没有坚持，就没有今天的奥商！

“十二”是一个蛮有意思的数字，国外有十二星座，中国有十二生肖，十二地支，而一天有十二个时辰，一年有十二个月……怎么看“十二”也是一个轮回的数字。今天，奥商要开始新的轮回，正式掀开二次创业的新篇章，让我们重新开始，再起航，驶向“让信息创造价值”的彼岸！值此奥商创业12周年纪念日，我要感谢所有曾经与我并肩作战的奥商精英们，共同经历过的苦难让我们内心变得无比强大，奥商人澎湃的创业激情永远燃烧。无论你仍然坚守在奥商的岗位上，还是已经离开，我都永远把你们当成我最亲爱的兄弟姐妹！让我们为了奥商的百年品牌，为了我们的生活越来越美好而努力吧！

最后，我想说：“祝福幸运的奥商，十二周岁生日快乐”！

奥商集团总裁：

奥商  
12周年特刊





6月16日，对奥商人来说是一个极其重要的日子，因为我们迎来了奥商成立12周年的生日！一步步，一程程，奥商已走过了12个年头，在这个重要的日子里，奥商集团各分公司的同事也用自己的方式，为奥商送来了祝福！



### 【青岛开发区】

青岛开发区运营团队的同事们，真的是心灵手巧。用五颜六色的气球和彩带，把办公室装扮得焕然一新，并在奥商生日之际，送给公司一幅对联。还定制生日蛋糕，唱生日歌，送出了对公司的生日祝福！



### 【青岛分公司】

青岛分公司的同事们，精心制作了爱心贴，在上面写下了自己对奥商的寄语。并制作了大号生日蛋糕，点上生日蜡烛，通过奥商特有的早会形式，向公司表达生日祝福！



### 【烟台分公司】

烟台分公司的同事们，将五彩的气球拼成心形，表达对奥商浓浓的爱。同时也为奥商买了生日蛋糕，大家一起戴着生日帽，唱生日歌为奥商送上最诚挚的祝福！



### 【临沂分公司】

临沂分公司的同事们聚集在一起，首次共同为奥商庆祝生日，他们为公司定制了多层生日蛋糕，并送上了自己真挚的祝福。这对他们来说，是一个全新的开始，我们也期待在未来的路上，能够彼此携手，共创辉煌！！



### 【东营分公司】

东营分公司的同事也为公司定制了生日蛋糕，并送上了生日祝福。我们能够看到大家昂扬的斗志和激情，期待未来一起，继续拼搏，再创佳绩！！



### 【潍坊分公司】

潍坊分公司的同事，在便利贴上写下了对公司的祝福，还打出了“风雨同舟十二载，奥商有我更精彩”的标语，并定制蛋糕，为公司12周年生日送上了自己的美好祝愿！！没错，历经十二载风雨，奥商因为有你们，才够精彩！！



### 【威海分公司】

威海公司的同事们很有爱，在公司生日这一天，把办公室装扮成了缤纷的气球世界！在这欢喜的气氛中，向公司传达自己的祝福~~~



以上的每一份祝福都是对奥商爱的深入，情的升华，意的凝结。多年来，所有奥商人一起分享胜利的喜悦，感受成功的快乐，真正做到了携手并进，有福同享，有难同当。正因为所有奥商人团结在一起，才有了奥商今天的辉煌。荣誉承载过去，开拓旨在未来。过去的十二年只是一个逗号，明天的宏伟蓝图，仍需要通过每个奥商人的努力，来添一份色，加一剂墨。

在公司十二周年生日之际，谨代表全体奥商人，祝福奥商：生日快乐，繁华似锦，蒸蒸日上！！！！



奥商十二年风雨同舟行

每年一次的六月份又来到了，我知道这个时候的我总要写点什么，不仅仅是因为我是因在六月份加入的奥商，更是因为六月，对于奥商而言，是不平凡的月份，是值得纪念和庆祝的月份。

记得四年前，刚刚加入奥商的时候，关总、任总和我说那个时候的奥商，说现在的奥商就是一个刚刚成长起来的男人（非常通俗的说法），左腿是114电话实业务，右腿是腾讯搜索业务，而中间最关键的环节就是我们的自有产品——好麦动建站。互联网的发展真是快啊，如今，腾讯搜索业务已经不再运营了，好麦自有产品也早早夭折了，但是奥商这个当年的小男人也已经能够成长为一个真正健康的男人了。

114业务一直在延续着，发展着，老客户的续费费率一直保持在70%以上，这是再好的互联网产品都难以达到的一个数字。2012年9月份，奥商烟台分公司率先做起了58同城的本地化网络服务，仅仅一年的时间，2013年，我们的奥商烟台团队以虎狼之势占领了烟台市场，也就是在这一年，58同城成功上市了，奥商的58之路从烟台遍及到威海、东营、临沂。还有更重要的一件事，从12年就开始筹备的大型呼叫中心在今年也正式开启，我们的总部也随之搬到了开发区，3千平米的办公场地，山东最大的呼叫中心的成立，又成了奥商发展的里程碑。

这一切一切的变化太快，有时候快的让人来不及思考太多，我们必须顺势而为，抱变化！

2014年我们在威海的侨乡号豪华游轮上召开了奥商2014年的望年大会，当时关总就清晰地表达了对目前企业发展的三个基本原则，一是借船出海，二是抱团变化，三是坚持不懈。这三个基本原则将贯穿下来我们奥商发展的始终。只要我们坚持了这三个基本原则，不管互联网江湖发展的再快，我们也能经受起时间的考验，收获属于我们的成功！

在奥商这四年，我收获了成长。关总、任总以及很多奥商同仁们，他们身上都有我不断学习的地方，不仅是激情开放的心态，更重要的是踏实做人做事的信念；我收获了感动。每一次销售团队的PK，每一次大家的相互学习、教学相长、倾囊相授，一起庆祝收获与喜悦，让我看到这是一支多么有朝气的团队；我更收获了属于自己的幸福，我相信，如果没有在奥商的不断汲取的正能量，对生活的热爱，也不会有现在的幸福的我。

12周年，多么神奇的一个数字，奥商将开启新的纪元，我也将开启我的第五个奥岁的成长。虽然我不能和奥商一起经历最初的最艰难的时光，但是在接下来的日子里，我要用我的全部热情，投入到奥商的新纪元的开拓中，我更相信，我钟爱的奥商，明天会更好！

我的奥商我的家

不知不觉，来奥商已经快半年了。在这半年里，哭过，笑过，想过无数次放弃，却又一次次坚持下来。蓦然回首，一串脚印留下了太多的回忆。

2013年12月23日，伴着纷飞的大雪，我来到了市长大厦1105室，即将在这里开始自己的第一份工作。初来乍到，一切都那么新鲜。映入眼帘的是大家忙碌的身影，让我深切地感受到这应该是一份快节奏的工作。

来奥商接触的第一个人是舒舒，而试读天一杯热水不仅暖胃更暖心。被安排到114本不是我的初衷，因为我根本不知道114是啥东西。但是面对漂亮的舅舅姐，我还是选择留在了商务二部。既来之，则安之。一切就这样开始了。后来的日子里，舅舅姐都带我出去见过客户，她们每个人都有自己的的一套谈判技巧，毫无保留都呈现出来。三人行，必有我师。教学相长，群策群力。每个人身上都可以学到好多东西。还记得舅舅姐带我点谈成的美美容，记得都要下班了舅舅姐带我去签下的第一单，记得牛逼哥每次低谷时的坚持，还有麒麟这个浑身充满正能量的小伙。……在奥商，我最怕的人不是经理，不是副总，不是总监，而是招聘产品线的小王（哈哈，现在应该称为王总了）。每当不努力的时候，看到他特别谦虚，一次特别心态失衡的时候跟他畅谈了好久，他用自己的亲身经历让我感觉惭愧了好多。真的很感谢他，无言中也让我改变了很多。如果我不能，我就一定要；如果我一定要，我就一定能。奥商人在执着中成长，大伟哥，纪大伟，春晓，小一哥，树伟，石头哥哥，土豪，小倩，文娟，阿拉蕾，管管，静宝，付丽，跃飞……小伙伴们真的都很棒，给我带来了无数的帮助。在奥商这个大家庭里，真的不分产品线，不论职位高低，大家都是那么的亲切，就像兄弟姐妹一样。

再过几天，奥商即将迎来他12岁的生日。走过12年的奥商，分公司已经遍布齐鲁大地；走过12年的奥商，成就了5条产品线的快速发展；走过12年的奥商，紧跟时代步伐，成为山东地区颇有影响力的互联网公司；走过12年的奥商，成就了许多有志青年的职业经理梦。荣誉承载过去，开拓百在未来。过去的12年，只是一个逗号，12年的风雨同舟，没能有半停顿，没能跟大家一起并肩作战，我能做的是珍惜现在，脚踏实地，在接下来的日子里，奋发向上，决不辜负那些信任我的人，为了爱我的人和我爱的人，简单的事情重复做，重复的事情事情做，与奥商一起成长，为奥商向全国进军贡献自己的一份力。

奥商是很多人梦想开始的地方，奥商为大家提供了一个圆梦的平台。今天的回忆特别幸福，未来的脚步更加坚定。值此奥商生日来临之际，带着一颗感恩的心，送给奥商最真挚的生日祝福：风雨创业十二载，先贤劳苦创奇功。虎啸龙吟展宏图，豪情壮志共辉煌。

今天我因奥商而骄傲，明天奥商因我而精彩！



优秀奖 烟台 114二部钟亚萍

OG My Home!

时光荏苒，2014，回首过去，内心不禁感慨万千……时间如梭，转眼间又将跨过一个周年之坎，回首望，虽没有轰轰烈烈的战果，但也经历了一段不平凡的考验和磨砺。

稀贵的灯如花在寒冷的冬日里绽放，尽管在我身边，飞舞着雪花，渐渐融入我的心，一瓣一瓣。只因感恩，感谢“逝者如斯”的生命，赐予我这一方净土，赐予我内心的晴空，清丽，柔和，宁静，温暖，我才能在风雪漫天里微笑着，体味冬天的春光。人，要常怀一颗感恩的心。鲜花感恩雨露，因为雨露滋润它成长；苍鹰感恩长空，因为长空让它飞翔；高山感恩大地，因为大地让它高耸；我感恩，很多很多人……

所以，我感恩奥商，给了我一个平台，给了我们这些漂泊在外的人一个温暖的家。坚实而温馨的避风港将水过成为我栖息的地方。感恩的心，感谢有你，创造机会，让我有勇气做我自己……感恩的心，感谢命运，花开花落，我一样会珍惜……



三等奖 烟台 114 李东章

当流水冲走了浮土，一切能回到原来吗？世事如过眼云烟，飘渺无常；人生如浮土一世，沧海一粟！问苍天此生何必？问此生何有？一切如月圆月缺，岂有定数？谁又能终止一生，探得真果？佛家的大彻大悟可望而不可即，那么何以保证：身在红尘，心在青山？

在人这一生中，悲与喜相依，福与祸并存，没有一帆风顺的航程，没有谁的一能够波澜不惊的度过，就像地上的浮土，会经受狂虐的风，急骤的雨。“人生只如初见，十之八九”，何去何从，命运给了我们一道道选择，退避放弃还是踌躇不前？抑或始终如一的乘风破浪？不可否认，路，并没有错，选择也没有错，只要相信自己路，无悔自己的选择，就一定没有错，就一定能在人生的阡陌中走出自己的精彩来！就像那浮土，随风扬沙，和水成泥，烈日电掣，严寒冰封，但最后还是会浮土，因为浮土就是浮土，一直没有变过，因为那颗颗的心一直没有变过！

当流水冲过浮土，流水东流，浮土依然是浮土！因为浮土始终坚守着自己的信念，所以当我们走在自己的路上时，更应时时坚守我们当初执着而又无悔的选择！在奥商、无悔！

当我们坐在电视机前收看丰富多彩的节目时我们手鼠标在计算机的世界里畅游时；当我们在春光明媚的季节里津津有味地吃着西瓜时……我们可曾想过：是什么给我们的生活带来那么多的变化？是信息！是科学技术的巨大力量，改变了我们身边的一切，改变了整个世界！

二十一世纪，网络已经成为人们生活中必不可少的东西了，没有了网络，我们的衣、食、住、行都有可能陷入全面瘫痪。可见网络在我们的生活中起到了多大的作用，它为我们的日常生活提供了极大的方便，从根本上改变了我们的生活。人们为什么那么迷恋于网络呢？因为网络快捷、简单、方便，功能多。可以毫不夸张地说，我们的生活已离不开网络，很难想象，假如没有网络，我们的生活会是怎样。在奥商、无悔！

我相信，在奥商，我的未来会一帆风顺，好好地完成我的使命，风吹雨打、风日晒雨、坚持、希望、努力，进屋来，让我们幻想未来，风风雨雨不管它，美好成就坚持，希望压倒失败，成为一个杰出的人才。在奥商，我的未来不是梦！

奥商，我的归属

时至今日，入职奥商已经三个月了，从刚开始的好奇，质疑，走到今天，奥商就像一个智者，不去了解你对奥商是陌生是一概而论的，了解了你会发现奥商蕴藏着无限的智慧，她的理念，她的渊博，她的怀抱之广博，胸襟之宏大。奥商是年轻的，是包容的，她是可以共同成长，带你进步给你鼓舞的一个平台，奥商，也是我的归属。

三个月前，我和临沂公司的多数少年一样，只是一个普普通通的销售，我没有傲人的业绩，有的只是踏实坚定的信念，认真做事的态度。我知道，也了解自己要的是什么，需要的是什么，和他们不同的是我是一个坚定信念，我觉得好，我就会努力去做好，我做事积极了一点，没出结果着急了一点，打电话打的用力了一点，更努力了那么一点点，也更幸运了一点。幸运女神的青睐和橄榄枝就投向了，我成为我们组的组长。我激动过，但是我也做了分析，我年龄小，经验不足，做事没有权威，但是那都不要紧，我想去做好。但这个过程中也犯下了许多错误走过很多弯路，同样走了一个新建团队最常见的弯路，团队成员在5月中旬出现了大幅离职，所谓的团伙组织在我们组里出现，大幅的人员流失对我一个新手的管理者来说无疑使致命打击，我依然要去面对去处理，我和他们剩下的两个人进行沟通，我们成了铁三角。然而，我清楚地知道我们不是铁三角，任何一个环节出现问题对我们而言都是致命，目前的现状是长久不出单，我知道也了解他们对产品对市场出现大量的质疑，工作氛围的不给力，也使得他们内心挫败，工作积极性极为不高。我监督，督促他们工作量问题没有太大好转，我知道只有出单和签单愉悦感可以唤醒他们的狼性与斗志，最近出了单子，这种压迫的感觉多多少少缓和了许多。对于奥商，我贡献的太少，见证的挺多。

十二年，在历史的长河仅仅是弹指的一瞬间；十二年，在浩瀚的宇宙万物间的进化更是显得微不足道。沧海桑田，历史变迁，有多少人去在意做过十二年？然而，对于一群奋发向上，积极进取的员工或者是一个披荆斩棘，勇攀高峰的企业来说，十二年，就显得弥足珍贵。十二年，弹指一挥间，在不意中奥商公司已经走过了十二年了，做为公司的一员，我由衷的感到骄傲，感到欣慰。在这个十二年里奥商不断的通过实践和摸索，承受了许许多多的考验，拥有过鲜花和掌声，接受过批评和指责，在这个互联网快速发展和更迭的时代里，一个互联网公司，发展走过12年是一种成就。

我一直喜欢把奥商比作一艘大船，而我们在大船底下的一艘艘小船，我们要去保护大船，为大船的乘风破浪加油冲刺，水涨船高，大船做大了，我们这一艘艘小船才会在大船的庇护下，勇往直前的冲刺，因为我们有大家为我们遮风避雨，而现在更是一个信息时代，我们要做的就是让信息创造价值，这是与时俱进的，未来是信息时代，信息的价值将主宰时代。我们做的是打造一个百年品牌，试问在中国有多少企业敢承诺做百年品牌，所以未来主宰互联网世界的智慧和决策的商家，唯奥商称雄。

十二年，风风雨雨，我们奥商走过来了，我坚信奥商这艘大船将走过一个又一个十二年，我们将把奥商打造成百年品牌。



三等奖 临沂黄正三 力阳文

奥商价值观：客户第一 感恩 诚信 激情 开放 行动 简易 创新 教学相长 群策群力

奥商12周年特刊

十二年征程，十二年收获

奥商，生日快乐!!!

5版

### 我的奥商，我的家



烟台114一部 刘世琛

从小到大，家都是一个温馨的港湾，小时候不管遇到什么困难，什么委屈，只要回到家，一切不愉快就全部烟消云散了，长大以后便会有属于自己的家，一个自由自在的天地，可以把一切梦中的场景代入在这个家里，然而现在却有一个每天花费时间要比在家时间还要长的地方，我的又一个家——奥商。

第一次来奥商，就被那美好积极的场景所感染，听着早上每一个人居首挺胸的喊着那烂熟于心奥商的守护神誓言，又听着那整齐有力的奥商同仁志，让第一次到来的我也有了一种热血沸腾的感觉，那一点点的画面声音在我的脑海里形成一个巨大的问号：这是一个怎样的地方啊，怎么会有如此可怕的凝聚力呢？

随着在奥商的时间不断增加，疑问也一点一点揭开了：来到奥商后，我便进入了一个优秀团队——凌云队，每一名成员都在为公司的发展贡献着力量，然而即使他们如此忙碌的情况下，仍没有忘记对新人培养，他们抽出自己宝贵的时间，对我倾囊相授，把自己对于公司的一切所知全部教给了我，而在整个奥商来讲，也没有那种想象中的死板森严，处处充满着超乎我想象的open、开明，让我在忙碌而充实的工作中享受到一种freestyle的氛围，每一个奥商人都带着笑容，笑着去，整个公司都散发出一股朝气蓬勃的气息，像一只年轻力壮的鹰，那么有活力，那么有力量，让每一个人都为之感到骄傲，又像一只被称之为万兽之王的狮子，让每一个奥商人都感觉到背后有一个坚实而坚强的依靠，随着时间不断增加，我初来时的疑问终于算是得到了答案，能有这样的凝聚力的原因只有一个：奥商就是每一个奥商人的家啊！

今早，来到公司听着那一声声饱含热情和激情的早上好，不禁自发的想到，这里就是我的奥商，我的家。

### 我的奥商我的家

来到奥商已经一年的时间了，在公司已经算是老员工了，这段时间过得很快，一眨眼就过去了，但我还仿佛昨天刚进的公司。

我带着激情和梦想，带着一份干事创业的执着，也带着那一份美好的理想与信念，在2013年迈进了奥商公司烟台分公司的大门，非常幸运我成为了奥商的一员，作为公司的一名员工，作为一名洋溢着青春与热情的青年，我，见证了奥商过百万的历史；我，伴随着公司的成长而成长。虽然当前的经济形势复杂严峻，我们经受住这场考验，但没有阻挡我们发展的步伐。

我的奥商的家，我为在这样的一个公司工作而感到骄傲和自豪。刚进房产部的時候，就我一个女业务员，每天和其他男同事一样，拜访客户，不管多热多冷的天气，都阻止不了我对工作的喜爱和热情，当时也被同事们称为“女汉子”。当时想过去放弃和退却，每到晚上的时候自己想想，为什么要退却啊！自己也不比别人差，自己现在的公司和工作，都是非常喜欢的，不要轻易放弃！想要学到东西，肯定是要付出的，天底下没有白得的东西。

想要从公司有所收获，当然也需要我们竭尽所能地付出。金牌羽毛球教练李永波谈到他正在练习毛球的儿子李根时说“如果成为世界冠军，只有比别人付出的更多。”我们的付出一定是和收获成比例的。只有勤奋工作，认真并有创造性地履行工作职责，才有可能收获更多。不必担心别人干得比你少却和你拿着同样的报酬，经历的越少收获也就越少，时间对人人都是公平的，它会以不经意的方式平衡其中的得失。

态度决定人生，对生活报积极的心态，才能积极地工作。有人说勤奋和诚实是非常重要的职业态度，因为只有勤奋才能积累丰富的知识和经验，只有诚实才能赢得上级、部下和顾客信任。我很赞同这个观点，公司需要勤奋和诚实的员工，不需要弄虚作假，如果公司中每个员工都能做到勤奋和诚实，再加上完善的管理体制，公司将会坚不可摧。

再过几天就是奥商十二周岁的生日，虽然之前没有机会和奥商一起度过每个周年，但是从现在一起，我将和奥商一起度过它的每个周年，与它一起成长，自己想想都是非常开心的事情。有人可能问我为什么会那么喜欢奥商，有一句话说得好“喜欢不需要理由”！

所有这一切让我不断思考：上天对我如此眷顾，让我有这样好的一个企业，这样好的一个家，这样一群可亲可爱的同事，我要怎样才能不断超越自己，给他们更丰厚的回报？

是的，我一直在努力，我相信自己一定能做得更好！因为我热爱我的企业，我的家，我的亲人！我的企业和我的家本来就是同一个不可分割的实体！



烟台房产一部 唐雪

### 我与你

在山东半岛的几个角落，存在着这样一个团体，他们每天都像早晨八九点钟的太阳，朝气蓬勃，活力四射；又像英雄故事里的人物，诚实正直，言行坦荡；更像那狂风中的雄鹰，不畏风沙，勇敢飞翔，绝不退缩。这个团队，叫奥商。很荣幸，我成为了其中的一员。

初入公司，我所有新人的通病，紧张，不知所措，陌生的环境、陌生的群体，一切的一切都让我觉得自己格格不入。从来没有接触过的工作内容，对自己能力的担忧，真的是让我提不起精神。幸好，我加入的是奥商，在这里，我遇到了自己在奥商的第一位“老师”——韩妮娜，她才是真正的带我进入奥商的人。韩姐当时被青岛总公司派到潍坊来招聘新的行政，而我就这样被她招进了奥商。

早上八点，公司例行的早会环节，听着他们就足了劲的喊着奥商的使命，愿景，价值观，说实话，这声势，我真的被吓到了，然后就是佩服，这样的语速这样的整齐度，完完全全让我佩服的五体投地。接下来的一天，正式的培训就开始了。因为我之前没有这方面的经验，韩姐不论是在企业文化还是公司要求等各个方面都讲得非常详细，还结合她自己的经验告诉我哪些错误是需要避免的，哪些东西是公司要求需要特别注意的，小到邮件格式的设置，大到每项工作的实际操作，她都一一详细的告诉我了，就这样我真正的走进了奥商。

另一个对我帮助比较大的肯定就是秦芬了。作为原先潍坊的一员，没有哪个行政能比她更了解潍坊了。于是接下来的日子，这个我当时都没有见过面的“小老师”就开始被我随时打扰的日子。先不说白天随时电话、QQ骚扰，就连晚上下班都因为我数算不对她都睡不着觉（现在回想一下，她的忍耐力真的好强大）。还记得东营的于总当时开玩笑说：“哎，我们家秦芬现在在天的不是忙东营的就肯定是在忙潍坊的”，我当时骚扰的她有多严重啊。不过，也正是因为秦芬的帮助，我才能在短时间内理清工作的条理。至于天天都不知道从哪着手。

当然，在奥商，帮助过我的又何止这两位，每一个让我快速成长起来的都可算是我的良师益友。也只有在奥商这个大家庭里，就因为每个人心上都多了一个“奥商”的标签，才能在第一次通电话、第一次聊QQ的时候全心全意的为你解决你面前的困难，真正的做到了共享共担，群策群力。

2014.6.16，奥商即将迎来它的第12个生日，我庆幸我能亲眼见证奥商一步步的强大，一步步的成为同行业的领头羊。我希望在奥商的第二个、第三个、乃至第无数个12岁生日，越来越多的奥商人可以见证奥商的辉煌，让所有人的记忆成为奥商最美时光的定格，让我和我的因奥商而永远在一起。



潍坊行政 周玉环

### 感恩奥商

奥商，你好：

我是一个来自基层的普通销售人员，来公司已经有两个月了。对公司来说还是一个新人，但是在来奥商的这段时间里，让我充分体会到公司对每个员工的关心。

每天清晨，当我迎着晨曦第一缕阳光走出家门，走向工作岗位的时候；当我又圆满完成了一天的工作，又学习、收获了一些工作经验、业务知识和技能时；当我结束一天的工作，沐浴在夕阳中，走在回家路上的时候，一种强烈的幸福感和成就感从心底油然而生，我耳畔就会不由自主地回荡起那熟悉而优美的《感恩的心》，我就会情不自禁的低声吟唱：感恩的心，感谢有你，伴我一生让我有勇气作我自己，感恩的心，感谢命运，花开花落我一样会珍惜……

感恩的心，感谢有你，伴我一生让我有勇气作我自己；感恩的心，感谢命运，花开花落我一样会珍惜……唱出了多少深意，同样也唱出了我的心声：感恩父母，是他们赐予了我生命，来到这个五彩斑斓的世界，并抚育我长大成人；感恩师长，是他们用知识与智慧健壮了我们的羽翼，使我飞向天空的力量；感恩同事朋友，茫茫人海、芸芸众生，相遇相知便是最大的缘分；同样，我更需要感恩的是我的集团公司——奥商，是她给我提供了一个发挥自我、展现自我、施展才华的舞台。

常言道“态度决定一切”。世界不会因难而改变，需要改变的是我们面对世界的态度。工作被我们视作谋生的手段，更是我们个人生命价值的体现，而我们的企业，正是体现我们自我价值的平台。其实也许你并没有意识到，在更多的时候，工作给我们带来的更多的是精神的寄托。平凡的工作也许少有成就感，但心灵的安全感让我们很踏实。以感恩的态度去面对我们的企业，在工作中尽心尽力、积极进取，向着自己的目标不懈的努力，在带给企业利益和效益的同时也可以大大提升了个人的能力。当你感受到个人的荣誉和企业的发展融为一体，对企业的感恩成为一种习惯，对企业的忠诚成为一种责任的时候，工作将充满激情，事业也会更富成就感。

如今，我为能拥有一份踏实而稳定的工作而感到幸运，我为自己是奥商这个大家庭中的一员而感到自豪，我为自己能重新拥有一个实现自我人生价值的工作岗位而感到高兴，我为奥商能为我们提供各种展示自我能力的舞台而感到幸福。对于给予了我太多的奥商，我不愿把“热爱”两个字加在她的前面，因为“热爱”太简单、直白，而我最愿意用“感谢”，对我的企业说一声“感谢”，就像面对一个始终给你庇护的人一样，只有这样才能激起你的感激之心、报答之意。

班尼迪特说：“受人恩惠不是美德，报恩才是。当他积极投入感恩的工作时，美德就产生了。”所以，我感恩，如果没有企业，也许我依然一无所知；我感恩，如果没有企业，也许我已失业在家；我感恩，是我们的企业让我真正成长、成熟；我感恩，是我们的企业让我拥有了体现自我价值的平台，找到了自己的人生坐标。

时刻拥有一颗感恩企业的心，我不再抱怨，不再推诿，面对困难，我不再是单独奋斗的个体，而集体的力量将远远大于个体力量的总和，因为我们感恩、我们团结；时刻拥有一颗感恩企业的心，我们明白小我和大我的取舍，在领导面前我们不再对立反抗的情绪，工作做到上行下效，因为我们感恩、我们理解；时刻拥有一颗感恩企业的心，同事彼此之间关系会更加融洽，配合更加默契，会议和理想将在理解被淡忘，因为我们感恩、我们信任；时刻拥有一颗感恩企业的心，我们就不会工作中发生贪图私利、损公肥私、损人利己、消极怠工的事情发生，因为我们感恩、我们自律。拥有一颗感恩企业的心，我们便拥有企业这个大家庭，我们便成为了企业真正的主人，一荣俱荣，一损俱损。

在奥商东营分公司里，我学到了很多。非常感谢李总、钟经理、钟经理，教会了我很多东西。也很感谢奥商集团给我这个工作环境。喜欢奥商东营分公司里的每个同事……

“感恩的心，感谢有你，伴我一生让我有勇气作我自己；感恩的心，感谢命运，花开花落我一样会珍惜……”回忆过去，感恩现在，才能把握明天。企业给予了我很多，我只有拥有一颗感恩企业的心，才能珍惜工作，才能认认真真、扎扎实实地做好本职工作，才能对得起企业给予和自己的收获。



东营分公司68组 李芳

奥商价值观：客户第一 感恩 诚信 激情 开放 行动 简易 创新 教学相长 群策群力

2014年的奥商走过了12年的历程，在奥商发展壮大的过程中，随着奥商人的努力付出！在奥商12周年献礼季的激励评比中，4位来自各条战线上的优秀管理者，通过杰出的表现，用优秀的业绩为奥商的生日送上真挚的祝福，下面一起来聆听他们在奥商成长的故事。



【奥商印象】我是来自烟台黄页二部的纪明明，是2012年9月4号加入奥商的，刚来公司的时候感觉公司气氛比较好，大家都是年轻人能玩到一起，就留下来了，是来做58同城的第一批员工，随着这个项目走过了21个月的时间，看着烟台公司从刚来时候的4个团队发展到现在的13个团队，从10几个人发展到近100人的规模，身在这个集体感觉非常自豪和骄傲。刚来的时候是在招聘二部闪电队，大家一定听说过吧？对，很牛逼的团队，当时在闪电队感觉大家的关系特别好，一帮兄弟为了一个目标一起努力去奋斗！印象最深刻——那是2012年的12月，当时我是业绩一直比较突出的，但是到了12月忽然不会干了，半个月一单没出，那时候自己都不想了，当时我的老大万跟我说了几句话：胖子是一点一点吃起来的嘛？所有的东西都是一点一点吃起来的，找好方向踏实的去做，就会成功。最后半个月做了30900的最高业绩！印象最开心&感动——2012年12月31号晚上7点45，在客户家里出来，打车去酒店和同事一起聚餐的感觉，当时是最后一个单子收了——我在2012年最大的一个单子12000元，当时感觉所有的压力全部释放出来了，坐在去酒店的车上，看着窗外的万家灯火，那个感觉和情景会是我一辈子也不会忘记的场景，感谢公司给了我一个可以实现自我价值的平台，感谢公司的领导给了我一次又一次犯错改错的机会，感谢一路上陪伴着我给我帮助点我成长的所有人，最后祝奥商12周年快乐！！

纪明明  
烟台58项目 黄页二部 商务主管

【奥商印象】当听到我要写一篇成长故事，我突然想到了杜拉拉升职记，从一名销售新人到销售精英，从销售精英到经理，从经理到总监，在奥商一步步的向前走去，奥商是我的第二份工作，也是我最喜欢的一份工作，在这里让我认识了志同道合的战友，在这里让我学会了销售，学会了管理，学会了如何帮助别人，学会了什么是感恩和诚信……

我是09年的立冬来到奥商的，来公司的前两个月是我印象最深刻的两个月，刚到公司被公司的氛围和文化深深的吸引，我的经理和小伙伴都很喜欢我的加入并且很愿意帮助我，我来奥商的第一任美女经理王丹，她是一个强悍的妹子，也是我销售生涯的领路人，在她身上我学到了很多的东西——自信、永不言弃、淡定、清晰的思路等等。来公司的第一个月做的很顺利，拿到了集团销售top（非本人真实实力，领导大力协助），当时产生了飘飘然的情绪，同时印证了一句话：你对工作产生轻视的时候，他会给你狠狠的耳光。来公司的第二个月，打了一个月的酱油，直到月底最后一天才出了那个月的唯一的一单。我经常给我的小伙伴们分享我的那段经历，当作为历史去回顾那个月的时候，我发现我当时对自己的要求的很松，没有目的的客户，见的90%以上的客户都是非top，同样那个月对我的后期产生了很大的影响。

来公司将近5年的时间，我有很多的经历历历在目，有很多的话想和大家说，在这个专栏跟大家分享我做销售的前两个月的经历是希望能给更多加入的小伙伴一些启示——我们不管做什么事情，我们如果想做好这件事，首先要对这件事内心充满重视感，全力以赴的寻找方法，并且通过努力拿到结果。最后用一句口号结束我的故事——心中有梦有方向，烟威军团王中王！

刘明礼 烟威114产品总监



【奥商印象】记得那是2011年5月，我从商务人员提升到商务主管，老任与我的一次对话。

公司计划成立“新兵连”，让我当主管，主要负责新人的培训、基础工作，充当教练的角色。刚听到还有点紧张，觉得自己在销售层面上还得锻炼锻炼，难以胜任。

老任接下来的话让我终生难忘：你入职公司一年半，公司大门的报警器一直是你负责，虽然这不是你的本职工作，但是你却一直坚持着——每天晚上放上电池，拔出报警器天线，打开开关，第二天早上关闭开关，拔出电池充电。看似简单的事情坚持干到了现在，简单的事情重复做，重复的事情用心做，你用实际行动证明了奥商的企业文化和精神，也用心把奥商当家。同时，赞许我乐于与新人进行分享的行为，鼓励我可以尝试管理，可以边提升边做管理。

原本我认为自己负责报警器的事情领导不会看见，因为从来没有人就这件事情提过。我也从来不曾觉得这件事情需要别人的关注，只是认真地做好自己觉得对的事，通过这件事情，越发让我坚定了一种信念：只要做正确的事情，平时的努力必定会得到加倍回报。

奥商的精英们，加油！

李廷刚 青岛114产品总监



【奥商印象】我是2012年7月28日来公司的，2012年11月转正，12月晋升大客户经理，2013年7月晋升资深客户经理，2014年2月晋升商务主管。

四个月转正，在威海公司都是比较长的，我来公司的第一个月基础量是最高的，但是始终没有接单，没有结果，我也想过放弃，感谢在我最低落的时候，我的领导刘明礼总对我的帮助，坚持不陪同我见客户，一次一次的沟通，一次一次的拒绝，最终终于接单成功，也给了我继续坚持下去的信心和勇气。在我的人生中，确实会经历很多的困难和挫折，感谢那些在困难中帮助和支持我的人，当遇到困难时放弃是最懦弱和失败的表现，坚持的走下去也许会更好，作为一个刚刚走上管理的新主管，我有很多的不足，我的目标是向刘总学习，做一位可以帮助员工成长的管理！

刘长平 威海114商务部商务主管

## 祝福语

12年的征程！你我共同见证！激情、汗水铸就了成功的平台！祝奥商在此平台上，扶摇直上九万里，创造传奇奇迹！  
十二年，风雨同舟，我们风雨走过来了，我坚信奥商这艘大船将走过一个又一个十二年，我们将把奥商打造成百年品牌！  
奥商12年，就像一棵慢慢成长的小树苗长成参天大树，如果你问我是什么树，那一定是松柏，愿企业长青。  
奥商12年，就像一颗慢慢成长的小树苗长成参天大树，如果你问我是什么树，那一定是松柏，愿企业长青。  
奥商12年，就像一颗慢慢成长的小树苗长成参天大树，如果你问我是什么树，那一定是松柏，愿企业长青。

大千世界都离不开缘分二字，正因为这样我走进了奥商，很幸运能在奥商的12周年这样特殊日子里加入这个大家庭，虽然没有见证奥商过去逐步成长，但我希望奥商会因为这些努力拼搏的年轻人而走向更高辉煌，奥商12二部精英们，奥商给了所有销售梦想的阶梯，我们应随着阶梯更上一层楼，彰显自己，为奥商贡献自己的价值，让奥商更加辉煌。最后，潍坊二部全体精英祝奥商在12年的风雨中更创佳绩，奥商生日快乐！  
祝奥商集团的“帆船”一帆风顺，劈波斩浪，勇往直前，再创辉煌！  
奥商破浪，走过风雨十二年，春夏秋冬，教育我们成长，百年基业，百年创新，百年奥商，百年前进，崭新的明天，崭新的我们，崭新的奥商，相信在未来的日子里我们依然会同行，不畏艰难，不畏险阻，让我们一起祝福奥商的明天更加美好！  
奥商提供给我们的不仅仅是一个工作的平台，更是一个筑梦的平台！希望我们都能带着自己的梦想在这里扬帆起航！最后也衷心的祝福我们的“大家”12周年生日快乐！  
奥商以后的道路越走越宽，越走越远，成为上市公司，成为互联网营销的第一大集团，祝福奥商每一年的增长率能放上几倍，一帆风顺，船越走越远，承载的人才越来越多，为奥商企业造福。  
祝奥商母亲永远活力四射，永不衰老！  
本身是公司的12周年庆，也是我来奥商以来第一次周年庆，明天的时候我一定会在这里为公司喝彩！奥商，加油！奥商，因为有你更精彩！  
烟台114商务一部 张明敏  
烟台114商务二部 郭军伟  
烟台114商务三部 郭军伟  
烟台114商务四部 郭军伟

奥商价值观：客户第一 感恩 诚信 激情 开放 行动 简易 创新 教学相长 群策群力